

Business Development Manager Toelevering



Uw functie

Wegens uitbreiding zoeken wij een nieuwe collega.

In deze functie staan omzet- en resultaatvergroting centraal en bent u verantwoordelijk voor het verder uitbouwen van de positie van MTSA als system supplier. De focus ligt op het werven van nieuwe klanten voor vervaardiging van mechatronische systemen en modules en hoogwaardige mechanische (samengestelde) onderdelen. Binnen MTSA begeleidt u de aldus verkregen aanvragen en verdedigt u de belangen van de klant.

U bepaalt mede het commerciële beleid en geeft praktische inhoud aan de uitvoering daarvan. U heeft veel klantcontacten o.a. via klantbezoeken, beurzen, belangenverenigingen.

In deze functie rapporteert u aan de Manager Marketing & Sales.

Wij vragen

U bent een hands-on commerciële manager met minimaal 10 jaar ervaring in de markt van technische toelevering. U beschikt over een stevige technische basis (bijv. HTS-Wtb) en voelt u thuis in markten waarin 'op basis van techniek' wordt verkocht. Commerciële ervaring in de hoogwaardige metaalbewerkingsector is een voorwaarde. Ervaring in het verkopen van deelsystemen aan high-tech sectoren biedt ook een goede aansluiting, bij voorkeur wanneer deze is opgedaan bij een system integrator in de mechanische sector.

U bent een stevige persoonlijkheid met een heldere stijl van communiceren. U heeft een planmatige aanpak en aansturende kwaliteiten en bent resultaat gericht. Een goede beheersing van de moderne talen is vanzelfsprekend – minimaal Engels en Duits.

Wij bieden

- Een dynamische en informele werkomgeving
- Aansprekende en gevarieerde werkzaamheden
- Een marktconform salaris in overeenstemming met de zwaarte van de functie
- Voldoende mogelijkheden voor zelfontplooiing en ontwikkeling

U solliciteert

Voor meer informatie over deze functie of onze organisatie, neem contact op met Rob van der Sluis of kijk op onze website.

Bent u geïnteresseerd in deze functie en voldoet u aan de gestelde eisen, stuur dan uw sollicitatie met Curriculum Vitae t.a.v. Personeelszaken.

Acquisitie naar aanleiding van deze vacature wordt niet op prijs gesteld.

Dit is MTSA Technopower

MTSA Technopower ontwerpt, bouwt en onderhoudt klant specifieke apparaten, installaties en machines.

Elke opdracht is anders, elke opdracht is nieuw. Van concept tot en met realisatie. De uitdaging bestaat uit het multidisciplinair kunnen werken en het over de grenzen van vakgebieden en bestaande mogelijkheden heen kunnen kijken. Out of the box dus.

Wat MTSA Technopower onderscheidt is het leiding kunnen geven aan ingewikkelde projecten, dan wel het proactief en vanuit onze expertise kunnen bijdragen aan projecten. Onze engineers vormen een schakel tussen opdrachtgevers, interne disciplines en innovaties. Het motto 'denken en doen' geeft hierbij onze mentaliteit en meerwaarde aan.

MTSA Technopower heeft alle disciplines in één hand en in eigen huis: van proces, werktuigbouw, elektra en instrumentatie tot en met automatisering, waardoor wij van concept tot en met realisatie voor onze opdrachtgever kunnen werken. Desgewenst kan MTSA Technopower in samenwerking met de opdrachtgever ook delen van dit traject invullen.

MTSA Technopower B.V.
Westervoortsedijk 67
6827 AT Arnhem

Telefoon : +31 (0)26 3636310
Telefax : +31 (0)26 3646717
E-mail : sollicitatie@mtsa.nl
Internet : www.mtsa.nl