

# Sales Engineer Toelevering



Ben jij de gedreven Sales Engineer met ruime ervaring binnen de maakindustrie? Reageer dan snel.

## Jouw functie

Wij zijn op zoek naar een Sales Engineer voor onze line of business Toelevering met als voornaamste werkterrein de Nederlandse en Duitse markt.

In deze functie ben jij verantwoordelijk voor het uitbouwen van de omzet. Je richt je primair op nieuwe relaties. Door jouw ervaring in de metaal bewerkingsindustrie weet je de juiste balans te vinden tussen het belang van de klant en MTSA.

Tot jouw taken behoort het hele sales traject van koude acquisitie, het maken van calculaties en offertes tot en met het sluiten van de deal en overdracht naar werkvoorbereiding.

Een gedegen werkvoorbereidingskennis op gebied van verspaning (draaien, frezen, vonken), lassen en samenbouw is van belang. Veel klanten van MTSA bevinden zich in het buitenland. Goede talenkennis is een must voor deze functie.

In deze functie rapporteer je aan de Manager Marketing & Sales.

## Wij vragen

Een sterke persoonlijkheid met flair die beschikt over visie en natuurlijke leidinggevende capaciteiten, om zowel bij de klant als intern zaken gedaan te krijgen. Je moet een zelfstarter zijn.

- 5 jaar aantoonbare verkoopervaring in de verspanende industrie inclusief het leggen van contacten met (potentiële) klanten.
- Ondernemersmentaliteit
- Zelfstandig uitwerken van kostencalculaties
- Conceptueel sterk en hands-on mentaliteit.
- Ervaring met het werken in een dynamische omgeving
- Werktuigbouwkundige opleiding. Minimaal MBO+ of HBO niveau
- Uitstekende mondelinge en schriftelijke vaardigheden in Nederlands, Duits en Engels.

## Dit is MTSA Technopower

*MTSA Technopower is een technologiebedrijf dat apparatuur ontwerpt en bouwt. Ons vernuft helpt klanten vernieuwen. Op die manier werkt MTSA wereldwijd aan de transitie naar een volledig veilige en duurzame samenleving. Dat vinden wij belangrijk.*

*MTSA Toelevering legt zich toe op het produceren van onderdelen, mechatronische modules en complete systemen van enkelstuks tot kleine series. Wij kunnen produceren volgens tekening (built-to-print). Daarnaast kunnen onze engineering afdelingen de innovatie van onze klant via het traject van ontwerp tot en met het vervaardigen van het prototype en serie productie omzetten in een product (built-to-specification).*

*Iedere medewerker is belangrijk voor ons bedrijf. Zonder hun inzet, motivatie en toewijding zouden wij niet zijn wat wij vandaag zijn. Werken bij MTSA Technopower betekent vooral werken met en voor techniek waarbij eigenschappen als betrouwbaarheid, betrokkenheid, innovatie, creativiteit, zelfstandigheid, relatiegerichtheid, resultaatgericht en flexibiliteit centraal staan.*

**MTSA Technopower B.V.**  
Westervoortsedijk 67  
6827 AT Arnhem

**Telefoon** : +31 (0)26 3636310  
**Telefax** : +31 (0)26 3646717  
**E-mail** : sollicitatie@mtsa.nl  
**Internet** : www.mtsa.nl

## Wij bieden

- Goede primaire en secundaire arbeidsvoorwaarden
- Een dynamische en informele werkomgeving
- Aansprekende en gevarieerde projecten
- Voldoende mogelijkheden voor zelfontplooiing en ontwikkeling
- Mogelijkheid tot doorgroei naar Sales Manager Supply

## Sollicitatieprocedure

Voor meer informatie over deze functie of onze organisatie, neem contact op met Rob van der Sluis, Manager Marketing & Sales, telefoonnummer 06 –1025 8310 of kijk op onze website.

Ben je geïnteresseerd in deze functie en voldoe je aan de gestelde eisen, stuur dan jouw sollicitatie met motivatie en Curriculum Vitae t.a.v. Personeelszaken of per e-mail: [sollicitatie@mtsa.nl](mailto:sollicitatie@mtsa.nl).

**MTSA Technopower B.V.**  
Westervoortsedijk 67  
6827 AT Arnhem

**Telefoon** : +31 (0)26 3636310  
**Telefax** : +31 (0)26 3646717  
**E-mail** : [sollicitatie@mtsa.nl](mailto:sollicitatie@mtsa.nl)  
**Internet** : [www.mtsa.nl](http://www.mtsa.nl)

**DESIGN ENGINEERING PROTOTYPING MANUFACTURING SERVICE**

---